

Nicolas Leonardi, 30ans **57185 Clouange, FRANCE** Permis B leonardi.nicolas@live.fr 06 43 07 36 40

www.linkedin.com/in/nicolas-<u>leonardi/</u>

https://nico32op.github.io/Nicolas-

### <u>Langages et Packages</u>:

Front-end: Html5, CSS3,

JavaScript,

Framework: Vue.js

**Back-end**: Node.js (avec Framework Express)

Base de données : MySQL, MongoDB

Partie Sécurité : Bcrypt, Jsonwebtoken, Dotenv, Express-rate-limit...

### <u>Langues</u>:



Maternelle



C1



# Savoir-être:

- ► Esprit d'équipe
- ▶ Autonomie
- ► Organisation
- ► Capacité d'adaptation

# Centres d'intérêt:

- ► Football
- ► VTT
- ► Série TV
- ► Web Développement

J'aide les entreprises à développer des sites web modernes et dynamiques, à améliorer leur référencement, en respectant les besoins des clients.

#### **COMPETENCES**

#### **Techniques:**

- Concevoir et développer le front-end et/ou le back-end d'un site web
- Développer et/ou interagir avec une API
- Intégrer une maquette HTML
- Mettre en place une stratégie SEO
- Effectuer la maintenance d'un site web existant
- Þ Sécuriser et partager un projet (Git, Github)
- Sécuriser les données d'un utilisateur
- Analyser et diagnostiquer une panne, une erreur
- Travailler avec une approche agile
- Réaliser des tests unitaires
- Concevoir et gérer une base de données

#### Managériales:

- Animer un point de vente et l'équipe de vente
- Former des nouveaux collaborateurs
- Metttre en place le planning des équipes
- Veiller à la qualité de l'accueil client
- Veiller au respect de mise en rayon des produits et d'affichages
- Participer à la sécurisation des marchandises
- Garantir l'application des règles de sécurité en magasin
- Entretenir le magasin (intérieur et extérieur)
- Gérer des stocks
- Tenir la comptabilité

#### **Commerciales:**

- Travailler en équipe, bon relationnel
- Analyser et répondres aux besoins des clients
- Contribuer à la réalisation du CA magasin (Réparations et ventes)
- Mettre en place l'achat/revente de smartphone
- Suivre des dossiers client (particulier, professionnel)
- Mettre en place des offres commerciales
- Acheter de la marchandise, contact direct avec les fournisseurs

#### **FORMATIONS**

**Développeur Web -** Diplôme niveau 5/Bac+2 enregistré au RNCP 2021

*Openclassrooms* 

2011

**BTS Négociation et Relation Client** Ecole EMC Metz

2009 BAC STG Spécialité GSI

Lycée Jean-Baptiste Colbert Thionville

### **EXPERIENCES PROFESSIONELLES**

**RESPONSABLE MAGASIN** 2017 - 2020 (3ans et 2 mois)

Point Service Mobiles Metz

**RESPONSABLE ADJOINT** 2017 - 2017 (4 mois)

LIDL Hagondange

**RESPONSABLE ADJOINT** 2015 - 2017 (1an et 5 mois)

My Phone Assistance Metz

**CONSEILLER COMMERCIAL** 2012 - 2015 (3ans et 6 mois)

The Kase Thionville anciennement PhoneHouse